

**trask**

Innovation vorantreiben, Ergebnisse liefern

**End-to-end.  
Garantiert.**



# 1100

Multidisziplinäre Experten

# 72 Mio €

Umsatz

# 30%

Wachstum gegenüber dem Vorjahr

**VWG-Marken  
mit laufenden Trask-Projekten**

**SKODA**



**BENTLEY**

Großbritannien

Deutschland

Tschechische Republik

Slowakei

Österreich

Gegründet in Prag, tätig in Deutschland,  
Großbritannien, Österreich, Slowakei, USA und Kanada

# Trask -Betriebsmodell für Deutschland



## Management

## Onshore Delivery

## Nearshore - Core

## Nearshore - Erweiterung

Anzahl der Mitarbeiter

10 Mitarbeiter

80 Mitarbeiter

1000 Mitarbeiter

100 Mitarbeiter

Sprachkenntnisse

Deutsch, Englisch

Deutsch, Englisch

Englisch, teilweise Deutsch

Englisch, teilweise Deutsch

Personal

Sales Office und Management

Deliverymanagement + Top-Experten

Hauptort der Delivery

Erweiterte Lieferkapazität



**trask**

Trask Deutschland

**trask**

Trask Deutschland

**trask**

Trask HQ Tschechische Republik

**trask**

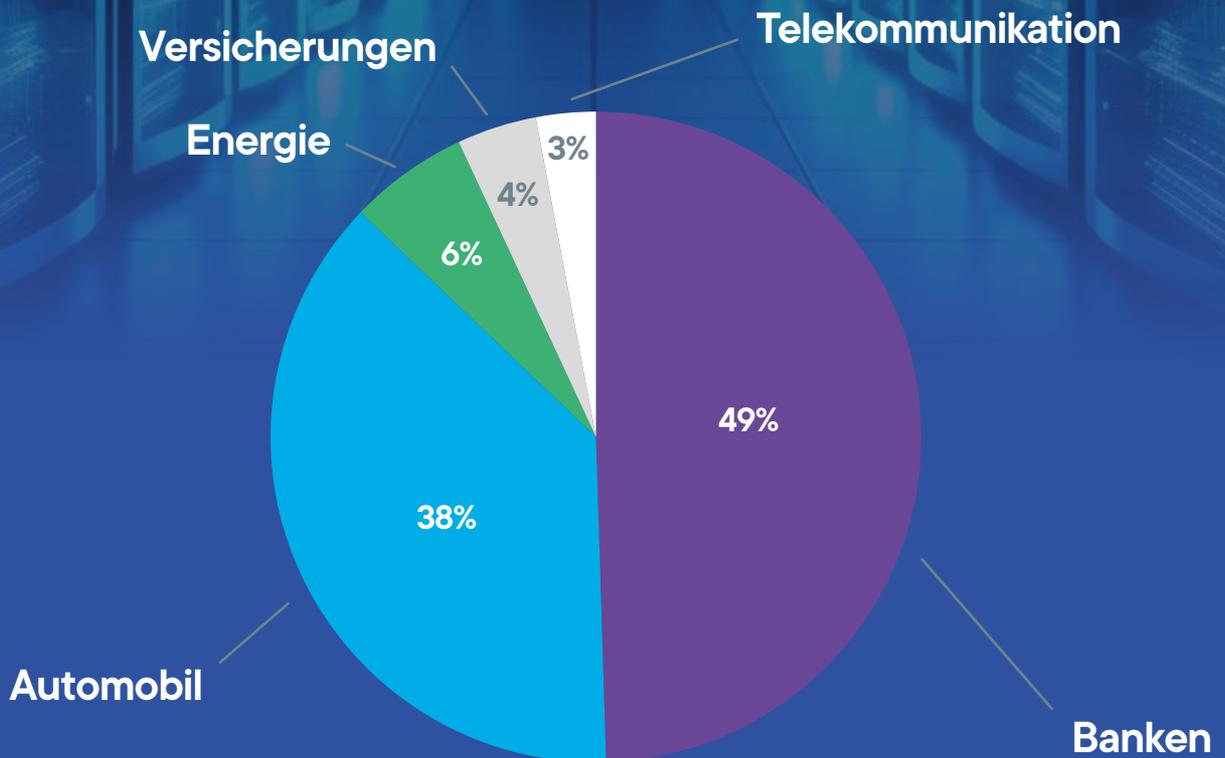
Delivery Zentrum Trask-Balkan

**re.  
think**  
re:think

**trask**

Trask Slowakei

# Spezialisierte Projekte in **5** Branchen realisieren



# Unsere Automotive Journey

## Beginn unserer Reise

Beginn der Zusammenarbeit mit Škoda Auto (Delivery eines Learning Management Systems)

2008

## Erster großer Abschluss

Größte Azure-Cloud-Implementierung in CEE (Web & Car Configurator von Škoda Auto)

2012

Erstes Platform Competence Center für Škoda Auto (SharePoint)

2016

## Partnerschaft für Konnektivität

Gründung des Kompetenzzentrums Connected Car für Škoda Auto

2018

## Produktion & Infotainment

Erstes großes Projekt in der Škoda Auto-Produktion (Achsenproduktionssystem)

Erste eingesetzte Infotainment-App in VWG (Wetter & Nachrichten)

2019

## Großer Auftrag von Bentley

Erstes großes internationales Geschäft in der VWG (Intranet Migration in Bentley)

2021

## Trask Deutschland

Gründung von Trask Deutschland GmbH.

Erster großer Auftrag von VW (LM-TAB)

## 20 Mio. EUR

Der Jahresumsatz mit dem VW-Konzern hat 20 Mio. EUR erreicht.

2023

**Wir sind bereit  
mit Ihnen zu  
wachsen**

**300**

**Trask Mitarbeiter arbeiten bereits an  
Projekten in der Automobilindustrie**

**18**

**Jahre Erfahrung  
in der Automobilindustrie**

**20**

**Millionen EUR Jahresumsatz in der  
Automobilindustrie, Tendenz steigend**

# Ressourcen-Pool

Hunderte von qualifizierten und zertifizierten Experten stehen Ihnen zur Verfügung.



- Wir sprechen Englisch und Deutsch ✓ Flexible Bereitstellung (vor Ort, Remote, kombiniert)
- Wirklich Neashore ✓ Breiter Ressourcenpool
- Gut ausgebildete Kernmitarbeiter ✓ Hunderte von zertifizierten Mitarbeitern
- Sofortige Verfügbarkeit ✓ Unschlagbares Preis-Leistungs-Verhältnis
- Großes und stabiles Unternehmen ✓ Großartige Projekte geliefert

# Unsere Kompetenz für Automotive



## Datengesteuerte Software- Entwicklung

40% der Delivery

8 Mio € jährlich



## Anwen- dungsmoder- nisierung

13% der Delivery

2,6 Mio € jährlich



## Konnektivität & Infotainment- Entwicklung

22% der Delivery

4,4 Mio € jährlich



## Integration und Automati- sierung

5% der Delivery

1 Mio € jährlich



## Application Management Services & Kompetenzzentren für den IT-Betrieb

20% der Lieferung

4 Mio € jährlich

# Unsere Wachstumsthemen adressieren den zukünftigen Bedarf der **Automobil** industrie



## Neue Vertriebsmodelle

Beispielthema:

Agenturmodell für digitale Touchpoints



## Gemeinsame Unternehmens- dienstleistungen

Beispielthema:

Standort- und Fahrverhaltensdienste



## Car Sharing

Beispielthema:

On demand car location Management



## Produktionsdaten- gestützte Moder- nisierung

Beispielthema:

Digitaler Zwilling der Produktionslinie



## Support Services

Beispielthema:

Identitätsmanagement und digitales  
Onboarding



**TESTIMONIAL-  
BERICHTE  
UND ERFOLGSGE-  
SCHICHTEN**



**Ich arbeite seit 12 Jahren eng mit dem Team von Trask an Portal- und KI-Projekten innerhalb unseres B2C-Ökosystems zusammen, zu denen ein Car-Konfigurator und KI-Systeme für Upselling und Planung gehören. Sie zeichnen sich durch Qualität und Effizienz aus, integrieren Geschäftssinn in technische Lösungen und überzeugen durch Zuverlässigkeit und Berechenbarkeit. Ihr proaktiver, vorausschauender Ansatz war entscheidend für die Bewältigung von Herausforderungen und die Weiterentwicklung unseres Unternehmens. Ich schätze unsere langfristige Beziehung sehr und freue mich auf weitere Jahre erfolgreicher Zusammenarbeit.**



**Ondřej Motl**

Program Management Lead  
Škoda Auto

Trask hat unser altes Mainframe-System LM-TAB erfolgreich in die AWS-Cloud migriert und dabei die veraltete Architektur in ein effizienteres, kostengünstigeres Cloud-basiertes System modernisiert. Ihr Fachwissen führte zu einem reibungslosen Upgrade ohne Ausfallzeiten. Sie haben nicht nur die Flexibilität und Entwicklungsgeschwindigkeit unseres Systems verbessert, sondern auch hohe Sicherheitsstandards eingehalten. Das Ergebnis ist, dass ihre Arbeit nun als Grundlage für weitere ähnliche Cloud-Migrationen innerhalb von Volkswagen dient.



Daniel Homann

IT-Programmleiter

Volkswagen



Ich habe in den letzten Jahren mit Trask zusammengearbeitet. Unsere Partnerschaft war ein wesentlicher Faktor bei der Weiterentwicklung unserer IT-Infrastruktur in verschiedenen Technologiebereichen (Microsoft 365, Azure DevOps, Elastic und viele andere). Trask hat sich stets als zuverlässiger und innovativer Partner erwiesen. Gemeinsam haben wir mehrere neue Kompetenzzentren aufgebaut. Ich freue mich auf unsere weitere Zusammenarbeit und empfehle Trask jedem Unternehmen, das einen Partner im Bereich IT Operations sucht.



Pawel Zita

IT-Betriebsleiter

Škoda Auto

**Wir begannen unsere Zusammenarbeit mit Trask mit dem Ziel, Unterstützung für unsere Frontend-Entwicklung zu erhalten. Ihr fundiertes technisches Fachwissen in Bereichen wie der Analyse der Konnektivätsintegration, der Testanalyse und des Release-Managements war von unschätzbarem Wert, um den Erfolg unserer Arbeit zu gewährleisten. Ich würde ohne zu zögern Trask als vertrauenswürdigen Partner für jede Organisation empfehlen, die einen erstklassigen Technologieberater sucht.**



**Petr Kredba**

Leiter der Entwicklung von Connectivity Apps  
Škoda Auto

**Ich möchte Trask meine Anerkennung für die Entwicklung und Unterstützung von Azure API Management aussprechen. Dies ist ein bedeutender Schritt nach vorn in unserer Integrationsstrategie, die darauf abzielt, diese Plattform für Platin-Anwendungen aufzuwerten. Die Nutzung des Fachwissens von Trask, insbesondere im Bereich der Automobilintegration, war für das Erreichen unseres Ziels von entscheidender Bedeutung. Mit der Beteiligung von Trask waren wir zuversichtlich, dass wir unsere Ziele erreichen können. Ich bin gespannt auf die nächsten Kapitel unserer langfristigen Zusammenarbeit und schätze Ihr Engagement für die Integrationsprojekte von Škoda sehr.**



**Radim Žatečka**

Architekt für Integration  
Škoda Auto

**Daniel Pecina**  
Geschäftsführer, CEO

Mobile: (+49) 160 906 95207  
E-mail: dpecina@thetrask.com

Trask Deutschland GmbH  
Goethestraße 11  
29386 Hankensbüttel

[www.thetrask.com](http://www.thetrask.com)

**Tomáš Zakál**  
Sales & Consulting Director

Mobile: +420 725 787 483  
E-mail: tzakal@thetrask.com

Trask solutions  
Milevska 2095/5  
CZ 140 00, Prague

[www.thetrask.com](http://www.thetrask.com)

**Qais Popal**  
Key Account Manager

Mobile: (+49) 16095564569  
E-mail: qpopal@thetrask.com

Trask Deutschland GmbH  
Goethestraße 11  
29386 Hankensbüttel

[www.thetrask.com](http://www.thetrask.com)

**thetrask.com**